

外企在中国

顶尖技术引领潮流

访桑德森瑞玛（上海）纺织机械有限公司总经理赵文伟

本刊记者 武筱婷 / 文 文中伟 / 摄



赵文伟

在去年 11 月的 ITMA2015 米兰展会上，桑德森瑞玛集团展出的多款先进设备引来多方关注。在印染、后整理等多个领域，桑德森瑞玛集团又有新动作，除了聚焦行业热点，还将延伸产业链，协助用户布局全球市场。

桑德森瑞玛的 DECOFAST 年

桑德森瑞玛（上海）纺织机械有限公司总经理赵文伟介绍，在此次 ITMA 2015 展上，集团旗下公司 SOLWA 展出的“DRYWA 技术”备受瞩目，“该技术目前主要应用于民用水处理后的污泥废弃物的环保处理，今后我们希望这个技术可以应用于纺织染整企业水处理后的污泥废弃物的环保处理。”赵文伟介绍道。

不仅如此，桑德森瑞玛集团历来重视前沿技术的研发，目前正在和一家美国公司共同开发“纳米染整技术”。

据赵文伟介绍，该技术目前已经在海外市场客户开始试运行，根据数据分析，使用该技术可以给染整企业带来的成本节约不可估量，比如废水可以减少 45%，水消耗可节约 70%，节能 90%。“我们希望这项技术能早日市场化，那将会给整个染整行业带来革命性的变化！”

谈及当下的工作重点，赵文伟把今年定义为桑德森瑞玛的 DECOFAST 年：“集团旗下

SperottoRimar 公司的 DECOFAST 连续加压蒸呢机，是我们上海公司 2015~2016 年主推的产品，它处理的面料与烘干机、预缩机相比，范围会更加广阔。生产毛料或者混纺毛料的客户都可以使用我们这台设备，所以目前有意向的客户不少。”

桑德森瑞玛集团一向把产品质量视为企业生命线。“不论是集团旗下哪个品牌的设备，关键部件和电气部件均由全球顶尖供应商提供。不仅如此，我们的每一台设备装配完成后，都要先在车间内试运行一段时间，再发到客户手中去，这样可以保证我们交货的设备始终处于最佳状态。”

赵文伟介绍，桑德森瑞玛上海公司自 2005 年成立到现在，已经稳步走过了 10 个年头，10 年下来，培养了一支技术过硬、经验丰富的设备装配和调试队伍，“我们送骨干力量去欧洲母公司进行机械和电气方面的培训，也让他们去客户现场了解我们设备的使用情况，他们对于机械和电气方面积累的经验是我们提供优质设备和服务的保障。”

助力客户开拓海外市场

桑德森瑞玛集团坚持高品质制造，其产品也赢得了众多大企业的青睐，宁波申洲集团就是其中一个代表。

据赵文伟介绍，申洲集团和桑德森瑞玛集团有悠久的历史，早在桑德森瑞玛上海公司成立以前，申洲就一直购买桑德森瑞玛瑞士公司生产的设备。“最近几年，申洲也开始和桑德森瑞玛上海公司有了深度合作。随着申洲集团逐步走向海外市场，我们也开始将我们桑德森瑞玛上海公司生产的设备同步推向海外。可以说，申洲集团应该是近几年来桑德森瑞玛上海公司比较成功的合作案例。”赵文伟表示。

最近常有人问赵文伟，由于 TPP 的实施，很多国内知名的纺织企业都去越南投资工厂，这是否会对桑德森瑞玛

上海公司的业务造成什么影响？对此，赵文伟很是乐观：“桑德森瑞玛代表的是全球顶尖的后整理设备品牌，不管是在中国大陆，还是在越南、印度、巴基斯坦等其他纺织产业的集中地区，我们这个品牌都已获得众多纺织客户的深深认同和接受。所以对于我们上海公司来说，我们倒是希望有更多国内客户企业到越南去投资，因为这些走出去的企业其实起点非常高，他们希望在海外工厂配置高品质、少维护的高端设备，这对于我们来说是一次难得的机遇。”

据悉，仅截至 2016 年 1 月份，桑德森瑞玛上海公司就已经和超过六家国内知名纺织企业（如申洲、天虹、即发、旭荣等）洽谈他们的越南投资项目，未来在海外市场的合作前景看好。

延伸产业链，重点布局远东

2015 年 10 月 30 日，桑德森瑞玛集团宣布收购全球领先的织机制造商——斯密特（SMIT）织机。桑德森瑞玛集团董事长 Ferdinando Businaro 曾表示说：“斯密特织机在行业内影响巨大，传承久远，其经过长久积淀的工艺技能和人力资本应当得到继续发展。我坚信，通过桑德森瑞玛集团的支持，斯密特织机将得以重新生产并且服务全球客户。”

赵文伟说，桑德森瑞玛集团收购斯密特织机，是集团延伸纺织产业供应链的一个最新例子。“集团收购斯密特织

机并将于近期重新推向市场，对于行业来说这是一件非常鼓舞人心的事情。集团的战略就是稳步把产业链继续延伸，由于全球纺织市场主要还是集中在中国、东南亚这些区域，所以集团会逐渐把更多的重心放在桑德森上海公司。”

赵文伟感受到，至少最近几年来，集团总部正一步步让上海公司来参与新产品的开发和集团其他品牌项目的合作，“这也为我们上海公司的员工提供了锻炼的机会，让我们可以接受更多的挑战。”

在未来 3~5 年的集团战略规划中，桑德森瑞玛上海公司不仅要作为整个 SANTEX RIMAR GROUP 在中国的战略平台，同时还将走出去拓展远东地区以及辐射亚太市场。

谈及此，赵文伟说道：“我希望我们桑德森瑞玛上海公司这支强有力的团队能够从自身内部持续不断提高的同时，以高端品质服务于更多国内及海外客户，维护好‘桑德森瑞玛’品牌在国内及海外市场中的声誉，与客户实现双赢！”

我们希望有更多国内客户企业到越南去投资，因为这些走出去的企业起点非常高，这对于我们来说是难得的机遇。



在机械和电信方面积累的经验是桑德森提供优质设备和服务的保障。