

以创新缔造客户价值

——桑德森瑞玛集团首席执行官Stefano Gallucci先生访谈 Bring Additional Future Benefits for Customers through Innovation — An Interview with Mr. Stefano Gallucci, CEO of Santex Rimar Group

文 | 本刊记者 宋富佳



桑德森瑞玛集团首席执行官
Stefano Gallucci先生

Stefano Gallucci先生在意大利乌迪内大学获得信息科学学士学位和在美国休斯顿大学获得硕士学位后，于硅谷创立了他的第1家公司。回到意大利之后，他开始从事时装行业的业务，而后进入创业领域。他先后创办和经营了信息与通信技术和纳米技术行业公司，现任CenterVue（眼保健诊断）公司董事长、QID（纳米技术）公司和M31（创业孵化器）公司的共同创始人。Stefano Gallucci先生于2008年加入Santex Rimar Group（桑德森瑞玛集团）。

记者：桑德森瑞玛集团主要服务于产业用纺织品以及纺织后整理和水处理等行业。另外，桑德森瑞玛去年11月通过收购Smit（斯密特）公司进军织造行业。请介绍一下桑德森瑞玛在相关领域取得的进展和发展目标。

Stefano Gallucci先生：作为针织、机织、非织造布及绿色技术领域的技术合作伙伴，桑德森瑞玛集团是由几家不同领域的公司演变组合而来的，包括：在产业用纺织品设备领域处于领先地位的Cavitec公司和Isotex公司；生产纺织后整理设备的Santex公司和Sperotto Rimar公司；为水处理、食品脱水机废物管理提供环保设备的Solwa公司，以及1938年成立于意大利的世界著名织机制造商斯密特公司。

过去几年，我们均实现了预定的宏伟目标，而且为进一步增长做好了准备。我们与客户在中期研发项目上开展合作，资助创业企业，与纺织、化学和电子领域的院校和骨干企业建立合作伙伴关系。

桑德森瑞玛集团旗下的Cavitec和Isotex两个品牌在汽车和运输行业也取得了成功。Cavitec公司在复合产品预浸渍及碳纤维、凯夫拉纤维或玻璃纤维树脂浸渍设备方面处于

世界领先地位，也是热熔涂层和层压设备的主要供应商之一。Isotex以先进的涂层和层压系统而闻名，这些系统采用湿涂层技术，用于加工合成革、气囊、防水帆布和其他产业用纺织品。

桑德森瑞玛还专注于针织物整理机械及机织物和针织物汽蒸设备。最新开发的新型等离子体处理设备可用于羊毛及毛混纺产品的整理。另外，我们还投资于在织造技术方面处于领先地位的斯密特公司，该公司拥有加工产业用纺织品的特殊织机。

对于那些希望从织物开始在整个加工过程中把控质量的企业来说，桑德森瑞玛是全面解决方案的供应商。有些客户使用我们的同一台机器已经超过了25年，最终更换的设备还是我们的。这就是我们强调的质量。任何一位打算启动纺织品、产业用纺织品或相关新产品项目的企业家都可以与桑德森瑞玛直接联系。

记者：在ITMA 2015上，桑德森瑞玛集团的展台上展示了许多新产品，给我留下印象最深的是在一个视频中演示的等离子体技术的应用。桑

德森瑞玛集团是如何保持创新领域领先地位的？

Stefano Gallucci先生：在技术方面，桑德森瑞玛投资于机电一体化，以制造更加智能化的工业4.0生产线以及热管理、非织造布和热塑解决方案，从而帮助我们的客户打入新的市场。

我们不断寻求拓展产品范围的新机会，在纺织后整理和产业用纺织品——尤其是非织造布领域，我们不断开发新的一体化技术来改进我们的设备，以便为客户保持市场领先地位提供支持。

Solwa公司是一家2014年加入集团的新公司，目前与集团的所有业务相互交叉，通过可持续性项目和创意来创新现有生产线。我们还通过种子投资资助了另一家新的绿色技术公司，并且正在评估其他外部增长业务。桑德森瑞玛拥有悠久的环保传统，而且保持着开放的态度，我们非常欢迎并愿意吸纳更多的新鲜创意。

在150多年的创业史和雄厚的技术知识基础上，我们拥有丰富的创新经验，能够提供可靠性强、生产成本低和环保的技术。



桑德森瑞玛上海公司一瞥

记者：除了设备之外，桑德森瑞玛集团能够为客户提供哪些增值服务？

Stefano Gallucci先生：我们的核心价值是不断提高生产效率和灵活性，我们的共同目标是满足所有客户需求，我们关注的焦点是客户的成功及他们取得成功的方法。

目前纺织业界真正的挑战是以合理的成本和可接受的销售价格保持高质量水准，对此，我们决定不断增强研发，以期为客户带来更多的未来收益。目前我们正投入于通过

研究全球发展趋势来帮助他们成长，同时推荐能够帮助他们提高附加值的解决方案。

在从机织到后整理的整个生产过程中，我们与客户分享我们的专有知识，帮助客户充分利用机器、监测机器、降低成本和提高效益。我们是一家能够通过全球维修中心网络向客户提供一揽子解决方案的纺机制造商。

基于我们所有基础设施的合力，客户可以依靠桑德森瑞玛这家拥有全球化维修网络、高质量产品、深厚的技术传承以及从织造到整理及传统和产业用纺织品各个生产工艺的全面技术供应商。

记者：桑德森瑞玛的产品在中国市场的份额如何？对中国市场有怎样的定位？

Stefano Gallucci先生：桑德森瑞玛无论在欧洲制造的设备还是在中国制造的设备所占中国市场的份额都在增长。通过在上海青浦建立工厂，从2005年起，我们就一直在紧跟本地发展趋势，这些趋势不一定与其他国际市场吻合。过去两年里，中国是我们集团纺织机械业务部最重要的市场。与客户的紧密接触使我们有机会参与中国纺织业在越南及其他周边国家的新投资项目。与此同时，桑德森瑞玛正越来越多地将中国分公司作为集团所有业务的一个重要枢纽。

另外，ITMA Asia 2016 + CITME 2016将是与客户探讨我们从织造到整理再到涂层或层压领域新观念和新解决方案的一个良好机会。我们的展台位于6号馆D53展台。

记者：节能减排是中国纺织企业的共同需求，桑德森瑞玛如何满足这种需求？

Stefano Gallucci先生：可持续性是我们集团战略的一个支柱。可持续性对那些将要面临或已经面临能耗、生产效率、废水和废气污染及化学品使用方面问题的客户的业务至关重要。这些问题不但影响企业效益，而且也是所有企业的社会责任。我们的高能效机器和生产线，与Covestro（科思创）公司合作开发水基无溶剂合成革工艺，在染色工艺中采用等离子体技术实现零废水排放和从工业污泥中回收水的技术，以及更智能化地利用溶剂等是我们在2016年投放市场的一些创新成果。未来几年，我们将利用各种可能的技术坚持推动纺织行业的可持续性发展。GIL

